

Pünktliche Einnahmen



Das sich rasch ändernde Wirtschaftsumfeld derzeit und die Zahlungsmoral der Kunden machen Factoring zu einem guten Mittel für Unternehmer, um möglichst rasch zu seinem wohlverdienten Geld zu kommen.

Unternehmen stehen oft vor der Herausforderung, dass ihre Kunden nicht pünktlich bezahlen. Dies kann zu Liquiditätsengpässen führen, vor allem betroffen sind hier kleine und mittlere Unternehmen, denen diese Situation oft Schwierigkeiten bereitet, liquide zu bleiben.

Das sind Situationen, die mit Factoring sofort behoben werden. Denn um die eigenen offenen Rechnungen zeitgerecht und problemlos begleichen zu können, sollten immer genügend liquide Mittel vorhanden sein und auch Investitions- sowie Wachstumsphasen bedürfen stets zusätzlicher Liquidität.

Die Vorteile von Factoring sind vielfältig und unabhängig von der Größe eines Unternehmens. Im Vordergrund steht die rasche Liquidität. Bei sehr kleinen und jun-



gen Unternehmen sind folgende Kriterien wichtig:

- Jahresumsatz bis EUR 1 Mio.
- Debitorenservice inkl. Mahnwesen
- Finanzierung bei dynamischen Wachstum

Bei KMU:

- Jahresumsatz bis EUR 50 Mio.
- Gewährung längerer Zahlungsziele
- Stark schwankender Finanzierungsbedarf durch Saisonalität
- Erhöhung Eigenkapitalanteil und Ratingverbesserung
- Risikoabsicherung durch Forderungsversicherung

Factoring ist somit eine moderne, alternative und flexible Finanzierungsform, die Teil jedes Finanzierungsmix sein sollte. Wird festgestellt, dass diese Finanzierungsform die richtige für den Unternehmer ist, verschafft sich das Factoringinstitut einen tiefe-

Für Unternehmen, die liquide bleiben wollen, ist Factoring ein gutes Mittel.

ren Einblick in das Unternehmen. Es erfolgt weiters eine Abstimmung über die Details.

Sicherer Hafen für Ihre Liquidität

Als starker Partner in punkto Factoring steht die Intermarket Bank an Ihrer Seite. Sie zählt zu den führenden Factoring Banken Österreichs und ist seit 1971 sehr erfolgreich am heimischen Markt aktiv. Oberste Priorität haben dabei immer die Kunden und deren Bedürfnisse. Wenn auch Sie Ihren Finanzierungsspielraum mit Factoring vergrößern möchten, kontaktieren Sie uns jetzt – wir freuen uns auf ein persönliches Gespräch.

INFORMATION:

Intermarket Bank AG
Marokkanergasse 7, 1030 Wien
Ursula Adelt
Tel. +43 (0)5 0100 - 28956
www.intermarket.at
www.xing.com/companies/
intermarketbankag

Immer mehr Unternehmen für Factoring

Der Trend zum Factoring hält weiter an. Diese Finanzierungsform, die die Liquidität der Kunden gewährleistet, hat für die Betriebe viele Vorteile. Die Intermarket Bank hat sich bei ihren Kunden umgehört: „Die Beschaffung liquider Mittel ist eine zentralen Aufgaben des Finanzmanagements – und Factoring ein ideales Instrument dafür, und zwar nicht nur bei Unternehmen, die sich in einem

„Factoring hat auch den Vorteil für die Kunden, längere Zahlungsziele zu haben.“

Dr. Siegfried Mörz, Geschäftsführer der Austro Holding GmbH

Restrukturierungsprozess befinden. Mit Factoring als einer dynamischen Finanzierungs-

möglichkeit werden ausstehende Forderungen sofort in Liquidität verwandelt, verbunden mit dem Vorteil für Kunden, längere Zahlungsziele zu haben.

Die Zusammenarbeit mit Intermarket hat in den letzten Jahren bestens funktioniert, weil gerade im Geschäftsleben Berechenbarkeit und Verlässlichkeit wichtige Bausteine des Erfolgs sind“, so Dr. Siegfried Mörz, Geschäftsführer der Austro Holding GmbH.

Wilfried Perner, Geschäftsführender Gesellschafter der Perner Group Holding GmbH, sieht die Vorteile darin, „dass man sofort über Geld verfügen kann und eine ideale und sehr schnelle Finanzabwicklung gegeben ist. Zudem kann unsere Buchhaltung über das Onlineportal sofort alle Buchungsbewegungen abrufen und ist somit immer up to date.“

Aber es gibt auch Schattenseiten. Viele Unternehmen scheuen sich noch, diesen Weg zu

„Besonders positiv dabei war, dass wir von Anfang an sofort über Geldmittel verfügen konnten.“

Wilfried Perner, Geschäftsführender Gesellschafter der Perner Group Holding GmbH

gehen. Für Franz Kaiser, Geschäftsführer der Rodata GmbH, sind die Ursachen der Zurückhaltung die fehlenden Informationen: „Viele Unternehmen wissen wahrscheinlich nicht um die Einfachheit der Abwicklung. Kundendaten außer Haus zu geben ist immer ein heikles Thema, da benötigt es noch mehr Aufklärungsarbeit. Wir können z.B. mit unseren Kun-

den ganz individuelle Vereinbarungen treffen in Hinblick auf Zahlungsziele und überwachen diese selbst, da das Mahnwesen bei uns geführt wird.“ Nichts ist

„Wir sind mit der Abwicklung sehr zufrieden und haben derzeit keine Verbesserungsvorschläge“

Franz Kaiser, Geschäftsführer Rodata GmbH

also in Stein gemeißelt, es gibt viele Möglichkeiten, sich Factoring zu bedienen.

INFORMATION:

In Zusammenarbeit mit der Intermarket Bank AG